



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

- 👤 26 ani
- ♂ Masculin
- 📍 Chișinău

## TOP Competențe

- **Consultarea clientilor** · 1 an
- **Consultant** · 9 luni
- **Operator** · 4 luni

## Preferințe

- Full-time
- În ture
- Hibrid (Oficiu/Acasă)
- În locația angajatorului

## Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Fluent

## Competențe

- Lucrul în Echipă
- Adaptabilitate
- Motivația de Sine

## Permis de conducere

Categoria: A, B  
Cu automobil personal

# Angajat

## Despre mine

Hobby: Citirea cărților, Șah.

## Experiența profesională

**Consultant vanzari** · Moldcell Partener · Chișinău  
*Martie 2024 - Prezent · 9 luni*

Principala cerință la locul de munca este:

- Consultarea clienților referitor la serviciile disponibile de operatorul moldcell așa ca abonamente, portari, rezeliere contract, reperfectare de contract, conectarea nouă și consultarea referitor la problemelor tehnice a smartphone-urilor.
- Lucrul este combinat cu consultarea clienților referitor la tehnica digitală așa ca smartphone, caști, smart watch, produse gaming, accesorii pentru smartphone, smart house și alte accesorii.

Competențe: Consultant

**Prospector** · VEO SRL · Chișinău  
*Septembrie 2023 - Decembrie 2023 · 3 luni*

Cautarea marfii de destocaj in companiile Europene ce includea in lucru este telefonarea companiilor și convorbirea referitor la marfa disponibila pe care companie nu o mai poate realiza pe propria retea de magazine sau un mai are loc in depozit.

Competențe: Operator

**Consultant vanzari** · Volta SRL · Chișinău  
*Octombrie 2021 - Mai 2023 · 1 an 8 luni*

- Explicare detaliile unui produs mai multor clienți potențiali, convingerea clientul că ceea ce ofer îi poate aduce beneficii și pentru a explica și a arăta caracteristicile, performanța dintre două sau mai multe mărci.
- După tot timpul de muncă în companie am dobândit câteva calități precum încrederea, ascultarea și pozitivitatea pentru a motiva clientul să cumpere sau să conving.
- Menținerea unei conversații pozitive este o abilitate utilă,

deoarece clienții au șanse mai mari să cumpere un produs sau de la o persoană pozitivă.

- Convingerea persoanelor că acest produs îi poate beneficia și este mai bun decât alte produse. Înțelegerea dorințor clientului.

- Cunoscând detaliile produsului, aceasta poate fi o caracteristică tehnică sau o diferență de preț.

Competențe: Consultarea clientilor

## **Domeniile dorite**

- Auto
- Vânzări / Retail
- Traduceri / Edituri

## **Studii: Superioare**

### **UTM**

*Absolvit în: 2021*

Facultatea: Energetica si Energie Electrica

Specialitatea: ElectroEnergetica