



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Аккаунт менеджер/ Медиа менеджер/ Маркетинг менеджер

Despre mine

- Продвинутый пользователь ПК (MS Word, MS Excel, MS Power Point, MS Outlook),
- CRM /1C
- Xplane
- K2 OPTIMIZER
- опыт активных продаж и делового общения,
- умение работать в команде,
- клиентоориентированность,
- организованность,
- дипломатичность,
- коммуникабельность,
- нацеленность на результат.

Experiența profesională

Медиа Менеджер · Publicis Media Moldova / Starcom Moldova

Noiembrie 2009 - Aprilie 2020 · 10 ani 6 luni

- Участие в разработке медиа-стратегии на основе брифа;
- Презентация стратегии перед клиентом;
- Контроль исполнения утвержденной стратегии на тактическом и стратегическом уровне;
- Запуск, контроль, мониторинг качества рекламных кампаний (offline, digital, спецпроекты);
- Коммуникация с подрядчиками, заключение договоров, дополнительных соглашений;
- Подготовка отчетности по рекламным кампаниям;
- Руководство медиа группой, постановка задач, отслеживание исполнения и получения результата;
- Построение эффективных отношений с клиентами, подрядчиками, а также другими подразделениями Агентства;
- Контроль работы и обучение ассистентов и мл. специалистов.

- 👤 45 ani
- ♀ Feminin
- 📍 Chișinău

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Mediu
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Elementar

Менеджер по маркетингу и продажам ТВ рекламы · Рекламное Агентство SunInform SRL

Februarie 2004 - Noiembrie 2009 · 5 ani 10 luni

- Разработка спец. решений для стимулирования спроса на услуги агентства;
- Формирование коммерческих предложений, рекламных концепций для клиентов;
- Проведение переговоров, составление технического задания;
- Заключение договоров на рекламное обслуживание;
- Сопровождение рекламных кампаний;
- Медиапланирование;
- Работа со СМИ;
- Составление отчетов на основе телевизионных рейтингов.

Менеджер по продажам интернет услуг · Megadat.com SRL (Интернет провайдер)

Aprilie 2000 - Noiembrie 2003 · 3 ani 8 luni

- Прямые продажи B2B услуг компании (подключение к сети Интернет по выделенным линиям, предоставление решений в области IP-телефонии, разработка web-сайтов и услуги по продвижению сайта);
- Поиск потенциальных клиентов, подготовка коммерческих предложений, ведение переговоров, подписание контрактов, работа с корпоративными клиентами;
- Составление актов приема-сдачи выполненных работ, контроль платежей;
- Подготовка ежедневной, еженедельной и ежемесячной отчетности для руководства по результатам работы.

Studii: Superioare

ASEM (Молдавская Экономическая Академия)

Absolvit în: 2005

Facultatea: Бизнес и деловое администрирование

Specialitatea: Маркетинг

Кишиневский Транспортный Колледж

Absolvit în: 1999

Facultatea: Эксплуатация транспорта

Specialitatea: Инженер менеджер

Cursuri, training-uri

ПО Arianna (ТВ рейтинги, данные ТВ-аудитории)

Absolvit în 2006

Organizator: ICS TV MR MLD /представитель AGB Nielsen Media

Research