



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Нг, менеджер по продажам, руководитель отдела продаж, менеджер ретен департамента.

👤 26 ani
♂ Masculin
📍 Chişinău

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Elementar

Despre mine

Командировки

готов к командировкам

Гражданство

Молдова

О себе

- Коммуникабельность, активная жизненная позиция;
- Нацеленность на результат;
- Тактичность;
- Стремление к развитию и профессиональному росту;
- Хобби — путешествия, чтение, гольф.

Experiența profesională

Retention Manager · Facto Invest Istanbul

Februarie 2023 - Prezent · 1 an 10 luni

- Работа с существующей клиентской базой;
- Поиск и привлечение клиентов;
- Ведение переговоров с клиентами;
- Консультирование клиентов по продуктам и услугам компании;
- На должности руководителя- обучение менеджеров по продажам
- Создание эффективной стратегии, для продвижения продуктов компании
- Управление отделом, выполнение ежемесячного плана
- Тренинги и работа с HR
- Retention Manager- Удержание и возврат клиентов
- Анализ клиентов
- Работа с маркетологом по составление полноценной коммуникационной стратегии

- Организация комплекса мероприятий по возврату и удержанию клиентов
- Разработка и координация программ лояльности
- Разработка Сервисной стратегии
- Работа с HR отделом по состоянию планов обучения сотрудников

Менеджер по продажам, руководитель отдела продаж, ретен департамент. · CallNet Кишинёв продажи

Aprilie 2022 - Prezent · 2 ani 8 luni

- Работа с существующей клиентской базой;
- Поиск и привлечение клиентов;
- Ведение переговоров с клиентами;
- Консультирование клиентов по продуктам и услугам компании;
- На должности руководителя- обучение менеджеров по продажам
- Создание эффективной стратегии, для продвижения продуктов компании
- Управление отделом, выполнение ежемесячного плана
- Тренинги и работа с HR
- Retention Manager- Удержание и возврат клиентов
- Анализ клиентов
- Работа с маркетологом по составление полноценной коммуникационной стратегии
- Организация комплекса мероприятий по возврату и удержанию клиентов
- Разработка и координация программ лояльности
- Разработка Сервисной стратегии
- Работа с HR отделом по состоянию планов обучения сотрудников

Менеджер по продажам. Менеджер по работе с vip клиентами Снг. · ПИИ «Паритет-Инвест» ООО, официальный партнёр Альпари в Кишинёве. (Кишинев), Продажи

Noiembrie 2020 - Aprilie 2022 · 1 an 6 luni

- Работа с существующей клиентской базой;
- Поиск и привлечение клиентов;
- Ведение переговоров с клиентами;
- Консультирование клиентов по продуктам и услугам компании;
- Проведение встреч и различных мероприятии для клиентов;

Менеджер по продажам · Studio Modena ООО

Кишинёв Молдова

Iulie 2019 - August 2020 · 1 an 2 luni

- Холодные звонки;
- Работа с существующей клиентской базой;
- Презентация товаров компании;
- Консультация клиентов касательно продуктов компании и заключение сделок.

Studii: Superioare incomplete

**Московский финансово-юридический университет.,
Право и организация соц. обеспечения Юрист**

Studiez la moment

Facultatea: Право и организация соц обеспечения.

Specialitatea: Юрист