



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Директор по продажам, Коммерческий директор

Despre mine

Интересно о себе:

Быть продажником - это не профессия, а состояние души. Почему вам нужна именно я? Я не только продам все, что угодно (от ручки до космолёта). Я могу научить любого продавать. В мои суперспособности входит не только составление скрипта (после анализа сферы продаж), выявление наиболее частых вопросов и возражений и составление аргументированных ответов (обработчиков) на них. Я также могу научить человека быстро реагировать и на ходу выдавать креативные ответы на сложные вопросы. Как руководитель умею распределять цели между сотрудниками, контролировать их выполнение и помогать в случае трудностей. Могу сплотить коллектив, создать дружелюбную атмосферу. Но могу и «всыпать» (правда, любя и словесно) за невыполнение обязанностей. Работала с 1с, могу составить отчеты по конверсиям воронки, продажам, планированию. В общем одеваю продажи в цифры. Руководила отделом маркетинга и знаю эту «кухню» изнутри.

Трудолюбива, ответственна, легко обучаемая. Работаю всегда и везде, самомотивируюсь.

Воспитала 3 команды продажников с нуля. Трое из моих воспитанников ушли на руководящие должности

Бонусом является 2 года на должности исполнительного директора в фирме по СММ и Digital Marketing. Могу разработать стратегию продвижения, проанализировать конкурентов, настроить таргетинг и сделать отличный запоминающийся продукт. В компании Conluxart поставила работу маркетинга и добилась увеличения лидов в 4 раза.

Работала в продаже как услуг, так и товаров.

На данный момент работаю директором по продажам в Conluxart (занимается продажей кровельных материалов и заборов) Частично исполняю функции коммерческого директора

Мое кредо - не важно в какой сфере ты работаешь, принцип продаж универсален. Так что я смело могу сказать: я - универсальный боец, не боюсь нового, адаптируюсь и развиваюсь в любых условиях!

- 👤 33 ani
- ♀ Feminin
- 📍 Chişinău
- 💰 30 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Mediu

Увлекаюсь спортом CrossFit, забегами RaceNation, люблю активный отдых

Вы я думаю, согласитесь, что по перечисленным пунктам в объявление о наборе сотрудников, я вам подхожу идеально?

Тогда была бы рада назначить время для личного собеседования! (Чтобы своей харизмой закрепить результат))

Жду дату и время для встречи.

- Продажи (холодная и теплая база)
 - Написание скриптов продаж (творческий подход к продажам)
 - Отработка возражений с менеджерами
 - Знания техник и этапов продаж, НЛП в продажах
 - Умение достигать поставленных целей
 - Умение правильно распределять время
 - Умение ввести переговоры с последующем заключением договоров
 - Умение сплотить коллектив и организовать рабочий процесс, сформировать команду, умение мотивировать команду на результат, умение делегировать обязанности и контролировать их выполнение
 - Решение конфликтных ситуаций внутри коллектива
 - Уверенное пользование ПК, знание программ MS Office, графических редакторов, программ для монтажа видео
 - Навыки деловой переписки, в том числе и на иностранном языке
 - Умение проявлять внимание, заинтересованность, дружелюбие.
 - Работа с 1с
 - Работа с CRM системой
 - Аналитика продаж, формирование воронок, работа с конверсией
 - Составление стратегии развития на год, маркетинговой стратегии, бюджетирование, планирование расходов и доходов
 - Ведение отчетности ежемесячной, квартальной, годовой
 - Работа с закупками, импортом. Контроль логистики и менеджера по закупкам. Анализ продаж в разрезе групп товаров.
 - Организация тренингов, обучений
 - Проведение собеседований, становление на пост
 - Формирование миссии компании, структуры, оргсхемы.
- Работа по системе Хаббарда
- Умение руководить коллективом 20+ человек
 - Умение находить и работать с аутсорсами
 - Умение нестандартно мыслить

Experiența profesională

Директор по продажам · Conluxart

Noiembrie 2021 - Prezent · 3 ani 3 luni

- Продажи (холодная и теплая база)
- Написание скриптов продаж (творческий подход к продажам)
- Отработка возражений с менеджерами
- Проведение тренингов, наем персонала
- Руководство маркетингом на аутсорсе
- Контроль логиста и менеджера по закупкам
- Формирование отчетности ежемесячной, квартальной годовой
- Поиск и становление на пост сотрудников
- Формирование прайса и расчет себестоимости, маржинальности

**Директор по продажам фитнес клуба ·
Olimpus-85 Fitness Club Alexia**

Ianuarie 2020 - Octombrie 2021 · 1 an 9 luni

- Продажи (холодная и теплая база)
- Написание скриптов продаж (творческий подход к продажам)
- Отработка возражений с менеджерами
- Формирование планов на год
- Руководство кросс подразделениями
- Административная работа

**Руководитель отдела продаж · Energy Fitness
Club**

Septembrie 2018 - Ianuarie 2020 · 1 an 5 luni

- Продажи (холодная и теплая база)
- Написание скриптов продаж (творческий подход к продажам)
- Отработка возражений с менеджерами
- Работа с воронками, конверсиями

Исполнительный директор · SRL "FLAST"

Aprilie 2016 - August 2018 · 2 ani 5 luni

- набор и управление персоналом
- поиск клиентов и формирование клиентской базы
- увеличение денежного оборота
- становление новых продуктов
- разработка маркетинговых стратегий, контент планов и их реализация для клиентов (контроль исполнителей)
- работа с крупными клиентами

Менеджер по продажам · разные

Decembrie 2014 - Martie 2016 · 1 an 3 luni

- логистика
- продажи форекс
- продажи персональных тренировок
- выполнение плановых показателей

Директор кондитерского цеха · SRL

ChelisantSabrina

Septembrie 2013 - Decembrie 2014 · 1 an 3 luni

- Управление персоналом (свыше 20 человек)
- Работа с накладными, закупкой сырья, отпуском товара
- Работа с водителями, логистикой
- Контроль производственных процессов

Studii: Superioare

Государственный университет

Absolvit în: 2014

Facultatea: Физикоматематический

Specialitatea: Чистая Математика