



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

## Менеджер по работе с клиентами

### Despre mine

Навыки продаж  
Прямые продажи  
Обучение и развитие  
Организаторские навыки  
Деловое общение  
Навыки переговоров  
Заключение договоров  
Управленческие навыки  
Умение принимать решение  
Способность к быстрому обучению  
Аналитические способности  
Способность принимать рискованные решения  
Многозадачность

### Experiența profesională

**Менеджер по работе с клиентами.  
Руководитель** · Центр Брака и Семьи · Москва  
*Noiembrie 2012 - Iunie 2020 · 7 ani 8 luni*

Менеджер по работе с клиентами. Руководитель отдела продаж

Набор и обучение персонала.

Курирование менеджеров на первых этапах работы.

Организация и ведение продаж продукции компании

Регулярно осуществлять коммуникацию с клиентами личными визитами или средствами связи.

Способствовать долгосрочному сотрудничеству с ключевыми клиентами.

Реализовывать установленные планы продаж и индивидуальные показатели по развитию клиентской базы.

Осуществлять подготовку, подписание, переоформление договоров с клиентами.

Консультировать клиентов по составлению наилучшего заказа, исходя из их потребностей и целей.

Способствовать максимальному объему заказа товаров, услуг клиентом.

Производить поиск, систематизацию доступной информации

👤 35 ani  
♂ Masculin  
📍 Tiraspol  
💰 20 116 MDL

### Preferințe

- Full-time

### Limbi

- **Română** · Nu cunosc
- **Rusă** · Fluent

о возможных клиентах, их потребностях, перспективах установления деловых отношений.

Стимулировать продажи.

оформление договоров с физическими и юридическими лицами

организация тренингов и мастер-классов;

мониторинг конкурентов

Продажи (closer )

Поддержка потока документов

## **Менеджер DIY · Акварт Москва**

*Ianuarie 2011 - Ianuarie 2013 · 2 ani 1 lună*

Набор и обучение персонала.

Курирование менеджеров на первых этапах работы.

Помощь в продажах. Контроль продаж. Контроль отгрузок.

Сети магазинов DIY

Продажи. Выполнение плана.

Управление людьми (7 подчиненных, до 20 косвенных)

Планирование и контроль продаж

Планирование и разработка ассортимента

HR & развитие, тренинги для персонала

Связь с поставщиками

Более высокие планы продаж и производительности

Отличный уровень обслуживания

Широкая база постоянных клиентов

Оптимизированные процессы складирования и хранения

Контроль оборота

Планирование ассортимента

Управление потоком документации

## **Studii: Medii**

**школа**

*Absolvit în: 2006*