



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

General Manager / CEO

Despre mine

Profesionist, top manager, cu experiență de peste 20 ani în Moldova, Romania și Rusia în varii industrii și direcții de activitate specializat în administrare afaceri, business development, project management, vânzări, marketing și altele. Cu performanțe reușite, inclusiv în condiții de multitask, loial, dedicat, discret, cinstit și muncitor. .

Experiența profesională

Co-Proprietar, Co-Fondator grup de companii · EMRA Corp

Octombrie 2011 - Prezent · 13 ani 4 luni

Grup de companii cu activități în varii domenii (www.meldava.com). Companii cu specializare în outsourcing de servicii contabilitate complexă, servicii cadre si servicii juridice (www.oficii.com), Specializare în comercializare utilaj vending (www.vendteh.com) și rețea proprie vending de vânzare apă filtrată și purificată (www.aquameldava.com). Vânzare și deservire scootere și motociclete electrice (www.mascmoto.com).

Director · Complex Hotelier COSMOS

Octombrie 2012 - Octombrie 2018 · 6 ani 1 lună

Administrarea tuturor activităților Complexului Hotelier COSMOS 3 stele, responsabilitatea fata de acționar, managementul departamentelor Comercial, Tehnic, Recepție, Amplasare, Deservire, Contabilitate si Resurse Umane, management strategic si operațional. Supervizarea si controlul activității întreprinderii (54 angajați). Am implementat proiectul de Hostel în cadrul hotelului de 3 stele, am inventat și imlementat proiectul de atrage a investitorilor in regim de aparthotel, split ownership (www.investapart.com) .

Director General · Compania de Paza particulara "ARGUS-S" srl

August 2010 - Aprilie 2012 · 1 an 9 luni

Administrarea companiei, responsabilitatea fata de actionar, managementul departamentelor Comercial, Tehnic, Securitate, Contabilitate si Resurse Umane, management strategic si

- 👤 48 ani
- ♂ Masculin
- 📍 Chișinău
- 💰 40 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Fluent
- **Franceză** · Comunicare

Permis de conducere

Categoria: B

operational. Supervizarea și controlul activității întreprinderii (514 angajați) Am dezvoltat o companie de pază și protecție de la nivel de criză operațională, până la unicul operator de pază cu acoperire națională. Cel mai mare Centru Privat de Monitorizare camere video - 2700 unități și o companie construită pe principiu de pază inteligentă digitală cu 27 echipe operative în toată Moldova. Cu acțiuni speciale de marketing, cum ar fi standul de tip "Digital Lara Croft" la expoziția specializată Exhibition "Moldova Security 2011", recunoscut stand-ul anului.

Director Comercial · ICS "Petrom Moldova" SA

Iulie 2008 - Iulie 2010 · 2 ani 1 lună

Standardul de obligațiuni administrative Director Comercial business petrolier, managementul activităților de Vânzări, Retail, Logistica, Achiziții și Marketing, training personal vânzări, urmărirea activității concurenței, poziționarea branduri, coordonarea activității stațiilor PECO (112 stații și 1096 angajați), planificare financiară, planificarea dezvoltării afacerii, conducerea echipei comerciale, supravegherea subdiviziunilor departamentului (1 096 persoane), asistare construcție și lansare Terminal Petrolier (15 600 m³ - circa 12 000 tone capacitate de păstrare). Adaptare activități și procese/proceduri la standardele OMV. Implementarea reușită a conceptului de outsourcing gestiune a stațiilor PECO numit "Full Agency"

Director Comercial · «Olmosdon Plus» srl și «Autoimperial» srl

Ianuarie 2008 - Iulie 2008 · 6 luni

Standardul de obligațiuni administrative Director Comercial business Auto, training personal vânzări, urmărirea activității concurenței, poziționarea branduri, coordonarea Service Centrelor Autorizate, planificare financiară, planificarea dezvoltării afacerii, conducerea echipei de vânzări, supravegherea subdiviziunilor departamentului (41 persoane - vânzări, service auto) Relansare Subaru în Moldova și reînnoirea Peugeot conform strategiei PSA

Project Manager - Country Manager Romania · «CIRASICO» srl

Septembrie 2007 - Ianuarie 2008 · 5 luni

Responsabilitatea de realizarea proiectelor (construcții) de la etapa proiectării până la etapa dării în exploatare, contactări, contractări și permisiuni de la organele de stat și de resort, controlul și supervizarea ciclului complet de lucrări la obiectele subordonate, responsabilitate de început afacere și realizare afacere România, responsabilitate supervizare proiecte curente și proiecte noi România, management complet (personal, finanțe, marketing și administrare) al companiei române - reprezentanta Cirasico (în poziție de GM România)

Director Comercial · SA "Calarasi Divin" IM

Noiembrie 2006 - Iunie 2007 · 8 luni

Urmărire concurența, Training personal, Planificare activități branduri, urmărirea activității concurenței, planificare financiară, planificare de dezvoltare afacere, conducere echipă și personal comercial, Supraveghere lucru toate subdiviziunile Departamentului (Logistică, Vânzări, Marketing), Elaborarea și implementarea sistemelor de planificare și raportare. (supervizare directă a Departamentului Comercial – 32 persoane, supervizare indirectă a departamentului de producere – 12 persoane. Implementare politică de marketing și promovare, modificare ambalaj (butelii și etichetare) conform standardelor actuale, trecerea la livrări prin distribuitori locali și primele exporturi.

Consultanța privată în domeniul administrării afacerii, Departamentul vânzări și marketing · Private Consultancy

Septembrie 2005 - Noiembrie 2006 · 1 an 3 luni

Consultanță privată a companiilor în domeniul administrării afacerii, organizării proceselor de vânzare și distribuție, Departamentele și Direcțiile de marketing, administrării Departamentului Comercial, a planificării, lucrului cu personalul, principiilor de restructurare a întreprinderilor și a proceselor interne, elaborării și implementării sistemului de planificare și raportare, Principii de selecție a personalului, principii și metode de salarizare și bonusare a personalului Consultanța companiilor Purcari-Bostavan și Chateau Vartely. Organizarea participării la expoziția internațională de vinuri București pentru Purcari și Bostavan. Lansarea brandului O inimă, O viață, O iubire pentru crama din Ceptura.

Director Vânzări · SA "Acorex Wine Holding"

Iunie 2004 - Septembrie 2005 · 1 an 4 luni

Urmărire concurența, Training personal vânzări, Planificare activități branduri, urmărire activități concurenți în piață, Planificare financiară, Planificare de dezvoltare afacere, Conducere echipă și personal vânzări, Supraveghere lucru toate subdiviziunile Departamentului Urmărire și dezvoltare lucru clienți VIP și Key Accounts, Supervizare proces Vânzări Departament Vânzări Chișinău și Departament Vânzări Sankt Petersburg (management Departament Vânzări Chișinău – 7 persoane, Departament Comercial Moscova – 21 persoane, departament Comercial Sankt Petersburg – 5 persoane). Participarea la expoziția specializată în Moldova și expoziția internațională PRODEXPO 2005 în Moscova. Optimizare SKU, introducere nouă – vin fără alcool Muscat Salfetca, inclusiv pentru posibilitate promovare în condiții de limitare publicitate produse alcoolice

Director General, Departament Auto Renault · SA "DAAC Hermes"

August 2002 - Iunie 2004 · 1 an 11 luni

Studii de Marketing, Planificare Marketing, Urmarire concurenta, Training personal vanzari, Planificare activitati branduri, urmarire activitati concurenti in piata, Pozitionare branduri, Activitate de conducere Service Centru Autorizat, Planificare financiara, Planificare de dezvoltare afacere, Operatiuni bancare si de creditare, Operatiuni contabile, Conducere echipa si personal vanzari, Supraveghere lucru toate subdiviziunile Departamentului. (Administrare activitati 73 persoane - vanzari, contabilitate, service auto). Lansare Renault Megane 2, evenimente non-standard de lansare modele noi prezentarea Megane-Laguna-Vel Satis. Responsabilitatea de negocieri cu producătorul și implementarea proiectului de construcție a primului centru unificat Renault-Dacia-Nissan din Europa.

Brand Executive, HoReCa Representative · British American Tobacco Moldova

Iunie 2001 - August 2002 · 1 an 3 luni

Brand Planning, Urmarirea branduri BAT in teritoriu, Elaborare strategii si Brand Pozitionare, Elaborare si implementare activitati promotionale, Comanda si supraveghere materiale POS si mercantizare, studii concurenta, elaborare produse noi Urmarire produse in canale HoReCa, urmarire activitati concurenta in canal HoReCa, planificare, efectuare si raportare efecte promotii in canalul HoReCa (supervising indirect sales representatives BAT - 14 persoane). Relansare brand KENT, studii și modificare design Lyucky Strike, lansare produs de nișă Lucky Strike Ultra și lansare produs local de low price level HILTON.

Manager Procurari · Ambasada SUA in Republica Moldova

Martie 2000 - Martie 2001 · 12 luni

Urmarirea si efectuarea platilor la utilitar si non-utilitar, studii de piata procurari, procurari de tot sortimentul necesar funcționare Ambasada SUA, control de necesar materiale, planificarea curenta si de perspective de fonduri, planificare si urmărire stoc etc.

Sales Representative · "Unilever" SA, in Republica Moldova

Iunie 1999 - Martie 2000 · 9 luni

Studii de Marketing in piata, planificari marketing, consultanta distribuitori, supraveghere si suportul necesar distribuitori, promotii, vanzari directe, studii si urmarire concurenta, elaborare programe promotii, planificare si urmarire vanzari (supervising indirect pentru sales force supervisor - 23 persoane). Promovare produse in regim de trade marketing, lansare produse noi (Impulse Deo, Lipton Ice Tea)

Manager Dezvoltare si Proiecte · SA "DAAC Hermes"

August 1998 - Iunie 1999 · 11 luni

Responsabil pentru implementarea proiectelor de distribuție pe teritoriul Republicii Moldova pentru companiile "FORD"; "RENAULT"; "FIAT"; "HONDA" și "KIA". Proiectul de baza fiind distribuția exclusivă "RENAULT". Procesul integral de negociere cu proucătorul RENAULT de la găsiere persoană de contact și pînă la semnarea contractului de dealer oficial.

Studii: Superioare

Academia Studii Economice, Chișinău

Absolvit în: 2008

Facultatea: MBA (Masterat in Administrarea Afacerii)

Specialitatea: Administrarea Afacerii

Academia Studii Economice, Chișinău

Absolvit în: 1998

Facultatea: marketing

Specialitatea: marketing