



👤 59 ani  
♂ Masculin  
📍 Chişinău

## Preferințe

- Full-time

## Limbi

- **Română** · Mediu
- **Rusă** · Fluent

## Permis de conducere

Categoria: A, B, C  
Cu automobil personal

**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

# Начальник торгового отдела, Коммерческий директор

## Despre mine

Ответственный, внимательный, коммуникабельный, умею работать с большим количеством информации, уверен в собственных силах, собран, стрессоустойчив, умею работать с персоналом, ориентирован на результат.

курс «Психология и этика делового общения»

курс « Практический маркетинг»

Курс «Менеджмент продаж и управление качеством»

Курс Оргсхема, Коммуникации, Финансовое планирование, Статистики

## Experiența profesională

### Генеральный директор · SRL «Boiar Grup»

*Aprilie 2016 - Iunie 2018 · 2 ani 3 luni*

- Организация, координация, контроль работы компании по системе «Admin Solution of Management»
- Организация эффективного взаимодействия структурных подразделений компании на основе организационной схемы компании.
- Стратегическое планирование развития предприятия и реализация этих планов.
- Участие в формировании бюджета с применением финансового планирования предприятия и контроль его выполнения.
- Обеспечение эффективного документооборота с применением системы письменных коммуникаций и отчетности компании с помощью статистик всех подразделений компании.

### Начальник торгового отдела · SRL «Boiar Grup»

*Mai 2015 - Aprilie 2016 · 12 luni*

- Организация и контроль работы менеджеров по продажам.
- Координация разработка перспективных и текущих планов

сбыта продукции.

- Организация работы по ведению, анализу и систематизации клиентской базы.
- Контроль дебиторской и кредиторской задолженности клиентов.
- Организация подбор и ввод в должность персонала, в отдел продаж.
- Организация обучения, тренинги и коучинг для менеджерского состава.
- Составление и ведение отчётов по показателям отдела.

### **Коммерческий директор · SRL «Repost-com»**

*Ianuarie 2003 - Noiembrie 2011 · 8 ani 11 luni*

- Управление отделами продаж, формирование портфеля брендов компании, координация разработки маркетинговой стратегии, консультации менеджеров и специалистов по финансовому планированию, сбыту, продажам.
- Участие в формировании бюджета.
- Разработка и установка цен для каждого сегмента розницы, по принятому бюджету. Проведение переговоров с поставщиками и подготовка условий для заключения контракта.

### **Руководитель отдела продаж · SRL «Repost-com»**

*Septembrie 2002 - Octombrie 2003 · 1 an 1 lună*

- Непосредственное руководство работой сотрудников отдела, систематизации клиентской базы, выработка стратегии отношений с разными сегментами рынка, организация и контроль трудовой дисциплины в отделе, оптимизация бизнес-процессов, организация отчетности.

### **Торговый представитель · SRL «Repost-com»**

*Septembrie 2000 - Septembrie 2001 · 1 an 1 lună*

- Проведение переговоров с клиентами, заключение контрактов на поставку товаров, системность обработки заказов, своевременный возврат денег

## **Studii: Superioare incomplete**

### **Днепропетровский институт инженеров железнодорожного транспорта**

*Absolvit în: 1992*

Facultatea: Электрфикация железных дорог

Specialitatea: Теплоэнергетика

**Колледж им. Ивана Федоровича Федько**

*Absolvit în: 1988*

Facultatea: ж/д транспорт

Specialitatea: Пом.машиниста

**Cursuri, training-uri**

**Школа предпринимательства**

*Absolvit în 2002*

**The Open University**

*Absolvit în 2005*

Organizator: (ЛИНК - Московское отделение Открытого Университета Великобритании)

**Качественное построение дистрибьюции**

*Absolvit în 2008*

Organizator: Дорощук Николай (Одесса, Украина)

**курс «Admin Solution of Management»**

*Absolvit în 2017*