



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

# Руководитель отдела маркетинга и рекламы

## Despre mine

Многолетний опыт в сфере IT, Интернет-маркетинга, активных продаж.

## Experiența profesională

**Исполнительный директор** · ООО Новастор  
*Aprilie 2017 - Ianuarie 2018 · 10 luni*

- Разработка и внедрение концепции развития интернет-магазина.
- Подбор сотрудников, создание команды. Координация работы с подрядчиками.
- Бюджетирование, финансовое планирование, организация контроля на всех этапах реализации.
- Формирование ассортиментной политики. Поиск поставщиков.
- Определение ценовой политики. Мониторинг и анализ цен конкурентов, ценообразование
- Разработка и внедрение рекламной и маркетинговой стратегии.
- Разработка и утверждение стратегии развития продаж, годовое планирование продаж.
- Внедрение программы автоматизации загрузки и обработки прайсов.
- Написание ТЗ по разработке нового сайта.

**Руководитель интернет-магазина** · Liferia,  
<https://liferia.com.ua>

*Februarie 2016 - Noiembrie 2016 · 10 luni*

Должностные обязанности:

- Разработка и оптимизация посадочных страниц интернет-магазина (Создание макетов главной страницы магазина, категорий, карточек товара. Разработка фильтрации товаров по категориям.)
- Автоматизация бизнес-процессов (создание автоматических отчетов, формирование выгрузки товаров по поставщикам, автоматизация акций)
- = Взаимодействие с партнерами и поставщиками. Поиск

- 👤 44 ani
- ♂ Masculin
- 📍 Chișinău
- 💰 17 000 MDL

## Preferințe

- Full-time

## Limbi

- **Română** · Elementar
- **Rusă** · Fluent
- **Ucraineană** · Fluent
- **Engleză** · Mediu
- **Poloneză** · Comunicare

новых каналов продаж.

- Взаимодействие, постановка задач и контроль выполнения с внешними подрядчиками (дизайнер, верстальщик, программист, SMM-менеджер)
- Разработка маркетингового плана по продвижению магазина, разработка рекламной концепции
- Создание рекламных кампаний (Adwords, Яндекс.Директ, Тизерные сети, Прайс-агрегаторы, соц.сети). Настройка ремаркетинга и ретаргетинга.
- Взаимодействие с CPA площадками, форумами.
- Разработка акционных лендингов
- Web-аналитика и оптимизация (Яндекс.Метрика Google Analytics, Mixpanel). Настройка целей, отслеживание конверсий, формирование отчетов.
- Email-marketing Создание рекламных рассылок. Анализ и сегментация базы подписчиков.
- SEO оптимизация сайта. Поиск подрядчиков по SEO, постановка задач по внутренней оптимизации программисту.

## **Руководитель отдела развития · Teletrade**

*Decembrie 2014 - Octombrie 2015 · 11 luni*

Руководство отделом, координация работы подразделений.

Координация работы с IT подразделением (постановка задач, составление ТЗ по проектам, определение приоритетности и сроков, контроль за реализацией и запуском проектов).

Сопровождение проектов (стратегическое планирование, концепция развития, проектирование сайтов, создание лендингов, разработка рекламных концепций, медиапланирование, бюджетирование, анализ эффективности)

Достижения

Управление отделом (30 человек: отдел Дизайна, отдел Копирайта, PR-отдел, Отдел рекламы и маркетинга, отдел по работе с негативом, SMM).

Написание ТЗ по проектам для дизайнеров, копирайтеров и разработчиков

Разработка и внедрение регламента по взаимодействию между подразделениями Отдела Развития и IT отдела. Оптимизация сроков реализации проектов.

Разработка и внедрение внутреннего регламента отдела. Построение структуры отдела и определение порядка взаимодействия подразделений.

TeleTrade <http://www.teletrade.com.ua>

Разработка и создание лендингов. Локализация лендингов для зарубежных филиалов.

Разработка и запуск рекламной концепции "Треjder - профессия будущего". Позиционирование бренда на рынке, определение целевой аудитории, популяризация профессии "Треjder". Разработка рекламной стратегии (Интернет, ТВ, Радио, Наружная реклама).

Запуск концепции в Интернете

- Разработка рекламной кампании
- Создание лендинга <http://promo.teletrade.com.ua>
- Запуск спецпроекта на Лиге <http://trader.liga.net>
- Подготовка имиджевого видео ролика
- Проведение PR акций
- запуск в социальных сетях #Трейдер

Finsiter

Разработка и написание ТЗ для сайта <http://finsiter.com>

Контроль за этапами проектирования и внедрения проекта (копирайт, создание макета, верстка и программирование).

Разработка рекламной кампании для проекта.

Центр биржевых технологий <http://cbt.center>

Разработка и написание ТЗ для сайта <http://cbt.center>

Контроль за этапами проектирования и внедрения проекта (копирайт, создание макета, верстка и программирование).

Разработка продуктов компании (Инвестиции, Обучение, Работа)

Обслуживание филиалов компании (30 филиалов по Украине) - создание рекламных e-mail рассылок, полиграфия, оформление офисов, проведение региональных рекламных кампаний.

Финансовый советник <http://fin-sovet.com.ua>

Разработка и запуск лендингов для вебинаров компании.

Создание и внедрение почтовых рассылок.

Разработка и оптимизация рекламной кампании. Поиск целевой аудитории.

Разработка нового сайта компании <http://www.fin.expert>

Деньги+ <http://www.dengi-info.com>

Оптимизация себестоимости журнала Деньги. Разработка бизнес плана по монетизации жернала и сайта газеты.

Подключение каналов продаж.

Подготовка к запуску студии Деньги TV

## **Директор по маркетингу и рекламе · Колстар Интернет-магазин [calcano.ru](http://calcano.ru)**

*Septembrie 2013 - Septembrie 2014 · 1 an 1 luna*

Должностные обязанности

- Разработка и реализация рекламной стратегии. Создание контекстных и медийных рекламных кампаний.
- Планирование и распределение рекламных бюджетов;
- Планирование маркетинговой стратегии. Разработка рекламных акций;
- Реализация стратегии по развитию бренда;
- SMM продвижение;
- Анализ рынка конкурентов;
- Web-аналитика. Оценка эффективности рекламной и маркетинговой стратегии;
- E-mail маркетинг.

Достижения

- Разработка и создание рекламных кампаний,

- направленных на привлечение целевой аудитории, увеличение продаж и стимулирование повторных продаж;
- Разработка и реализация маркетинговой стратегии. Проведение стимулирующих рекламных мероприятий, направленных на увеличение продаж и лояльности клиентов;
- Аудит эффективности рекламной активности по сравнению с конкурентами;
- Web-анализ и рекомендации по SEO продвижению и улучшению юзабилити сайта;
- Разработка стратегии SMM продвижения. Работа с подрядчиками.;
- Анализ и сегментация базы клиентов , разработка стратегии E-mail маркетинга для существующих клиентов.

## **Старший менеджер по работе с клиентами · Яндекс.Украина · Одесса**

*Decembrie 2006 - Aprilie 2013 · 6 ani 5 luni*

- Продвижение продуктов и сервисов компании (Яндекс.Директ, Яндекс.Маркет, Яндекс.Справочник, Яндекс.Метрика, медийные продукты);
  - Активные продажи. Ведение переговоров с клиентами, заключение сделок. формирование постоянной клиентской базы;
  - Анализ потребностей бизнеса клиентов. Планирование кампаний, направленных на привлечение и удержание новых покупателей, повышение продаж;
  - Ведение рекламных кампаний в Яндексе - контекстная и баннерная рекламы;
  - Анализ посещаемости сайтов, поведения пользователей и эффективности рекламных усилий;
  - Рекомендации по оптимизации сайтов и бизнес-процессов.
- Достижения:
- Ведение рекламных кампаний крупных рекламодателей, таких как: Mobilluck.com.ua, Deshevshe.ua, Price.ua, Rabota.ua и др.
  - Формализация процессов взаимодействия между коммерческим отделом и бэк-офисом;
  - Подготовка обучающих презентаций по анализу продаж, а также по работе с программой документооборота для коммерческого отдела;
  - Участие в подготовке и проведению семинаров и конференций.

## **Studii: Superioare**

### **РФ ПГУ**

*Absolvit în: 2004*

Facultatea: ПО и КТ

Specialitatea: Инженер-педагог