



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

# Руководитель отдела продаж, торговый представитель, менеджер по продажам

👤 38 лет  
♂ Мужской  
📍 Кишинев  
💰 19 000 MDL

## ТОП Навыки

- **Управление Командой** · 7 лет
- **Настройка бизнес процессов** · 7 лет
- **Работа в Команде** · 7 лет
- **Увеличение продаж** · 7 лет
- **Подбор персонала** · 7 лет
- **Оптимизация Затрат** · 7 лет

## Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя

## Языки

- **Румынский** · Не знаю
- **Русский** · Свободно владею
- **Украинский** · Родной
- **Английский** · Базовый

## Навыки

- Самомотивация
- Работа в Команде
- Саморазвитие
- Универсальность
- Коммуникабельность

## Обо мне

Инициативный, коммуникабельный, способный к самостоятельному принятию решений, эрудированный, стрессоустойчивый, креативный, ответственный.

Увлечения: мото- путешествия и FPV дроны

## Опыт работы

**Директор** · Doring · Днепр Украина  
Февраль 2022 - Настоящее время · 3 года

Ведение собственного бизнеса

Навыки: Работа на результат

**Руководитель отдела продаж** · Альтек · Днепропетровск Украина  
Март 2019 - Февраль 2022 · 3 года

Работа с программой 1 С; настройка и администрирование CRM программы; подготовка отчетности; ERP- системы; создание и внедрение скриптов продаж; B2C.

Навыки: Выполнение поставленных задач, Мотивация Сотрудников, Адаптация Сотрудников, Делегирование полномочий

**Руководитель продаж** · Интеко · Днепропетровск Украина  
Апрель 2015 - Февраль 2019 · 3 года 11 месяцев

Создание отдела продаж; выполнение планов продаж от производителей; вывод на рынок более 10-ти брендов с

# Водительское удостоверение

Категория: А, В

более 1000 СКЮ; увеличение общего объема продаж; проведение переговоров с потенциальными клиентами и заключение договоров поставки; ведение внутренней отчетности; контроль KPI показателей отдела

Навыки: Создание отдела с нуля, Внимание к Деталям, Адаптация Сотрудников

## **Руководитель отдела продаж** · Акватех · Днепропетровск Украина

*Декабрь 2007 - Апрель 2015 · 7 лет 5 месяцев*

Увеличение продаж компании в 20 раз; вывод компании на лидирующее место на рынке двух областей; создание команды из 50-ти человек, с отсутствием нестабильности кадров; мониторинг рынка; конкурентный анализ; контроль дебиторской задолженности; разработка, внедрение и анализ проведенных трейд- маркетинговых мероприятий.

Навыки: Работа в Команде, Оптимизация Затрат, Настройка бизнес процессов, Управление Командой, Увеличение продаж, Подбор персонала

## **Желаемые отрасли**

- Инженерия
- HoReCa / Пищевая промышленность
- Управление персоналом

## **Образование: Высшее**

### **Приднепровская Государственная Академия Строительства и Архитектуры**

*Год окончания: 2010*

Факультет: Экономический

Специальность: Учет и аудит

## **Курсы, тренинги**

### **Бронь руководителя**

*Год окончания 2010*

Организатор: Бизнес молодость

### **Супер HR**

*Год окончания 2015*

Организатор: Даша Дильвеева

### **Кризис это норма**

*Год окончания 2018*

Организатор: Владимир Малиновский