



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

👤 32 ani  
♂ Masculin  
📍 Chișinău  
💰 30 000 MDL

## Preferințe

- Full-time

## Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Fluent

## Permis de conducere

Categoria: B, C  
Cu automobil personal

# Коммерческий директор; Руководитель отдела продаж

## Despre mine

Основные качества:

- аналитический склад ума;
- коммуникабельность;
- ответственность;
- амбициозность;
- гибкость;
- инициативность;

Люблю изучать что-то новое (самообразование), слушать книги, готовить, проводить время с близкими.

- ведение переговоров;
- способность самообучению;
- поиск новых возможностей;
- генерирование идей;
- аналитическое мышление;
- уверенное владение ПК;
- уверенный пользователь пакета Microsoft (Excel, Outlook, PowerPoint, Word);
- управление автомобилем (наличие вод. удостоверения кат. B, C);

## Experiența profesională

### Head of Partner Sales · Iute Credit

August 2022 - August 2023 · 1 an 1 lună

Руководство командой из 10 человек (7 в непосредственном подчинении и 3 частичном подчинении);

Ведение переговоров с ключевыми партнерами;

Введение маркетинг стратегии для увеличения продаж и лояльности партнеров;

Обучение команды техникам продаж и индивидуальному подходу к ключевым партнерам;

Разработка мотивационных программ для партнеров;

Разработка мотивационных программ для подчиненных;

Составление отчетов и презентаций продаж инвесторам компании;  
Разработка продуктов микрокредитования для партнеров;  
Анализ рынка и мониторинг конкурентов;

### **Head of Cash Partner Sales** · Iute Credit

*August 2020 - Iulie 2022 · 1 an 11 luni*

Создание и развитие проекта Кэш Партнеров;  
Косвенное управление команды из 6 человек;  
Поиск партнеров по необходимым критериям во всех регионах Молдовы;  
Ведение переговоров и заключение контрактов;  
Переговоры для установки логотипа, брендированной мебели и банкомата;  
Введение маркетинг стратегии для увеличения потока клиентов;  
Анализ рынка и мониторинг активности конкурентов;  
Разработка мотивационных программ для партнеров;  
Составление отчетов и презентаций инвесторам компании;

### **Partner Relationship Manager** · Iute Credit

*Noiembrie 2018 - Iulie 2020 · 1 an 8 luni*

Развитие вверенной территории (увеличение продаж и кол-во партнеров);  
Ведение переговоров и заключение контрактов;  
Индивидуальный подход к партнерам и определение эффективных инструментов для увеличения продаж;  
Разработка мотивационных программ для партнеров;  
Составление отчетов;  
Обучение партнеров искусству продаж в кредит (организация тренингов для партнеров);

### **Менеджер по продажам B2B** · Бюро переводов "DIPLOM"

*Mai 2018 - Septembrie 2018 · 5 luni*

Навык ведения переговоров;  
Способность быстро расположить к себе клиента, построить диалог в нужном русле;  
Знание продукта и способность грамотно и доступно рассказывать о его преимуществах;  
Умение искать компромиссы и выходить из конфликтных ситуаций;  
Составление и проведение презентаций;  
Генерирование идей;  
Ведение отчетности, аналитика;

## **Studii: Superioare incomplete**

**Государственный Университет Молдовы**

*Absolvit în: 2020*

Facultatea: **Право**

Specialitatea: **Право**