



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

- 30 ani
- Feminin
- Chişinău

TOP Competențe

- **Вдохновение команды на достижение целей** · 9 luni
- **Умение формулировать долгосрочные цели и определять приоритеты** · 9 luni

Preferințe

- Full-time
- În locația angajatorului
- Hibrid (Oficiu/Acasă)

Limbi

- **Română** · Elementar
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Mediu

Permis de conducere

Categoria: B

Директор розничной сети

Despre mine

Аналитические способности, инициативность, коммуникабельность, креативность, лидерство, логическое мышление, мотивация, напористость, находчивость, оптимизм, организаторские способности, отзывчивость, ответственность, решительность, смелость, способность к риску, способность к самостоятельному принятию решений, стратегическое мышление, стремление к нововведениям, стремление к самореализации и успеху, стрессоустойчивость, требовательность, уверенность в себе, целеустремленность, энергичность, эрудиция.

Знание компьютерных программ, опыт ведения переговоров, опыт ведения отчетности, опыт взаимодействия с контролирующими и государственными органами, опыт подбора, обучения, адаптации, мотивации персонала, опыт стратегического планирования, опыт управления большим штатом, опыт учета ТМЦ, способность принимать нестандартные управленческие решения, способность сплотить коллектив; умение делегировать полномочия, умение контролировать, умение планировать и прогнозировать, умение убеждать.

Умение формулировать долгосрочные цели и определять приоритеты. Вдохновение команды на достижение целей.

Experiența profesională

Директор розничной сети · "TMMARKET" SRL

Aprilie 2024 - Decembrie 2024 · 8 luni

- Управление операционной деятельностью: координация работы магазинов, обеспечение выполнения планов продаж и стандартов обслуживания.

- Финансовый контроль: планирование бюджета, оптимизация расходов, контроль выполнения финансовых показателей.

- Управление персоналом: подбор, обучение, мотивация и контроль работы сотрудников.

- Разработка и внедрение стратегий: реализация мер по увеличению выручки и привлечению клиентов.

- Анализ показателей эффективности: мониторинг KPI, аудит магазинов, внесение улучшений.

- Работа с поставщиками: организация поставок, контроль

качества и ассортиментной политики.

- Обеспечение соблюдения стандартов: контроль за выполнением корпоративных норм и правил.
- Развитие сети: открытие новых торговых точек, проведение маркетинговых кампаний.

Competențe: Умение формулировать долгосрочные цели и определять приоритеты, Вдохновение команды на достижение целей

Директор розничной сети "VIRIM-IMPEX" SRL · Сеть магазинов "Sanatate market"

August 2022 - Octombrie 2023 · 1 an 2 luni

- Руководство и развитие розничной сети магазинов,
- Взаимодействие с арендодателями (переговоры, заключение договоров аренды, решение спорных вопросов);
- Планирование продаж, анализ продаж, оперативное управление сетью;
- Введение стандартов работы розничной сети, контроль исполнения;
- Подбор, адаптация, обучение линейного персонала;
- Внедрение систем мотивации, а также проведение акций по стимулированию работы персонала и увеличению объёмов продаж;
- Полный цикл мероприятий для достижения цели и получения прибыли;
- Проведение плановых и внеплановых инвентаризаций торговых объектов;
- Руководство процессами автоматизации работы розничной сети;
- Открытие новых филиалов с полным сопровождением и оформлением сопутствующей документации.

Операционный директор розничной сети · Сеть магазинов "Технолог", Санкт-Петербург · Санкт-Петербург

August 2012 - August 2020 · 8 ani 1 lună

- Руководство и развитие розничной сети магазинов (было 9 магазинов, открыто в плюс 17 магазинов в Санкт-Петербурге и Лен. области);
- Взаимодействие с арендодателями (переговоры, заключение договоров аренды, решение спорных вопросов);
- Планирование продаж, заказ товара, анализ продаж, оперативное управление сетью;
- Построение структуры управления розничной сетью;
- Введение стандартов работы розничной сети, контроль исполнения;
- Подбор руководителей подразделений и линейного персонала;
- Внедрение систем мотивации, а также проведение акций по стимулированию работы

персонала и увеличению объёмов продаж;
- Полный цикл мероприятий для достижения цели и получения прибыли;
- Проведение плановых и внеплановых инвентаризаций торговых объектов;
- Руководство процессами автоматизации работы розничной сети.

Domeniul dorit

- Top Management

Studii: Superioare incomplete

Московская Академия Экономики и Права

Studiez la moment

Facultatea: Бизнес и управление (Менеджмент)

Specialitatea: Руководитель предприятия