



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

## Коммерческий Директор

### Despre mine

- наличие навыков ведения успешных переговоров
- настойчивость и нацеленность на результат
- умение входить в контакт и поддерживать отношения
- умение убеждать
- организаторские способности
- честность, ответственность, порядочность
- быстрая обучаемость.
- высокая трудоспособность.
- стрессоустойчивость.

### Experiența profesională

**Коммерческий Директор** · “Europrod-Invest” SRL  
*Aprilie 2018 - Iunie 2018 · 3 luni*

- Заключение контрактов с поставщиками: обсуждение финансовых условий контракта – бонусы, отсрочки платежа.
- Составление ассортиментной матрицы, выборка ассортимента.
- Планограмм по всем группам товаров.
- Анализы продаж – ABC, комплексный отчет по продажам, анализ доходности
- Мониторинг конкурентов.
- Подборка и заявка товаров, предоставление планограмм по мерчандайзингу всех групп, в зависимости от габаритов подразделения.
- Проведение обучающих тренингов работников
- Участие в подготовке маркетинговых акций и формирование структуры буклета – выбор ассортимента, обсуждение скидок с партнерами.
- разработка стратегии развития фирменной сети.
- составление регламентов для Ф.С.
- набор и адаптация персонала.
- администрирование фирменной сети: начисление з.п, продление авторизаций и разрешений, работа с персоналом, проведение инвентаризаций
- участие в разработке матриц KPI для работников фирменной сети.

👤 39 ani  
♀ Feminin  
📍 Chișinău  
💰 20 000 MDL

### Preferințe

- Full-time

### Limbi

- **Română** · Mediu
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Mediu

**Коммерческий Директор · “ WOW YUMMY” SRL**  
*Septembrie 2017 - Martie 2018 · 6 luni*

Руководитель проекта “ WOW YUMMY”.

- разработка стратегии развития
- работа над подготовкой всех этапов проектного управления.
- разработка бизнес-плана проекта, участие в разработке дизайн упаковки, структура сайта, участие в разработке SMM маркетинга, составление плана работ по запуску проекта.
- разработка ассортимента для нового проекта.
- поиск рынков сбыта РМ, ЕС, СНГ, США, проведение анализа и аналитики рынков и конкурентов
- ведение переговоров с зарубежными и местными партнерами
- формирование ценообразования и ассортиментных матриц
- мониторинг конкурентов
- оформление всей разрешительной и сертификационной документацией, и работы с таможенными органами РМ.

**Руководитель фирменной сети Кишинев, Юг и Север, Руководитель проекта по запуску новой сети “FERMA”, Руководитель проекта - экспорт · SRL “Basarabia Nord”**

*Februarie 2016 - August 2017 · 1 an 7 luni*

- разработка стратегии развития фирменной сети.
- разработка бизнес-плана нового проекта, участие в разработке дизайн проекта, составление плана работ по запуску проекта.
- работа над подготовкой всех этапов управления.
- разработка ассортимента для нового проекта.
- составление регламентов для Ф.С.
- набор, обучение и адаптация персонала.
- администрирование фирменной сети: начисление з.п, продление авторизаций и разрешений, работа с персоналом, проведение инвентаризаций, работа с поставщиками сопутствующей продукции (заключение контрактов и выборка ассортимента), составление ассортиментных матриц по подразделениям.
- участие в разработке матриц KPI для работников фирменной сети.
- организация участия и участие в выставке “Peter food 2017” (проведение переговоров с ритейлерами РФ и Европы).
- ведение переговоров с зарубежными партнерами и гос. органами Р.Ф.
- участие в выставках и бизнес форумах.

- участие в дегустационной комиссии по разработке новых SKU, мясного производства.

**Менеджер департамента - Sales & Marketing. ·  
ICS "Codru Hospitality" SRL**

*Iunie 2015 - Octombrie 2015 · 4 luni*

- Продажа и продвижение услуг гостиницы, маркетинговые мероприятия.
- Проведение переговоров с постоянными и потенциальными клиентами.
- Составление специальных предложений по продвижению услуг гостиницы.
- Контроль дебиторской задолженности.
- Подготовка коммерческих предложений и подготовка контрактов для клиентов.
- Подготовка и организация конференций.

**Директор I.C.S "Tutto Gusto" S.R.L. · I.C.S "Tutto Gusto" S.R.L.**

*August 2014 - Mai 2015 · 9 luni*

- Разработка бизнес плана, концепции, дизайна супермаркета.
- Оформление всей необходимой документации
- Закупка оборудования
- Заключение контрактов с поставщиками, обсуждение финансовых условий контракта – бонусы, отсрочки платежа.
- Мерчандайзинг торгового зала, выборка ассортимента, составление планограмм.
- Набор персонала и его обучение.
- Разработка маркетинговой активности, системы лояльности – дисконтные карты, акции.
- Заведение акций в программу.
- Отслеживание задолженностей и перечисления по контрагентам.
- Администрирование всей деятельности предприятия и магазина.

**Категорийный менеджер - Менеджер  
Коммерческого офиса. Группы: мясная  
гастрономия - колбасы, рыба, сыры; детское  
питание; консервация; сухие завтраки. ·  
"Unimarket Discounter" S.R.L.**

*Iulie 2011 - Mai 2014 · 2 ani 11 luni*

- Заключение контрактов с поставщиками: обсуждение финансовых условий контракта – бонусы, отсрочки платежа.

- Составление ассортиментной матрицы, выборка ассортимента.
- Планограмм по всем группам товаров.
- Анализ продаж – ABC, комплексный отчет по продажам, анализ доходности, доходность от 1 SKU.
- Составление бюджета, плана продаж.
- Мониторинг конкурентов.
- Непосредственное участие в открытии 25-и магазинов.
- Подборка и заявка товаров, предоставление планограмм по мерчандайзингу всех групп, в зависимости от габаритов подразделения.
- Проведение обучающих тренингов работников гастронома: специфика работы, виды и рецептура колбас и сыров, правила работы с разными изделиями.
- Участие в подготовке маркетинговых акций – выбор ассортимента, обсуждение скидок с партнерами.
- Участие в разработке “Private Label” – колбасных изделий.

### **Администратор магазина · “Fidesco”**

*Noiembrie 2010 - Iulie 2011 · 8 luni*

- Запуск магазина – закупка необходимого инвентаря для гастронома и производства хлебобулочных изделий.
- Мерчандайзинг групп товаров в магазине.
- Набор и обучение персонала. Управление персоналом торгового зала (продавцами, продавцами-консультантами, кассирами).
- Управление отделом производства (пекарней). -Проведение инвентаризаций, контроль сроков годности, инкассация.

### **Офис-менеджер в мебельной фирме. · S.R.L ”Lacor Prim”**

*Mai 2005 - Noiembrie 2010 · 5 ani 7 luni*

Приём заказов, подготовка контрактов с клиентами.

## **Studii: Superioare**

### **USM**

*Absolvit în: 2006*

Facultatea: Международные отношения

Specialitatea: политология и дипломатия.

### **ASEM**

*Studiez la moment*

Facultatea: Бизнес и Администрирование

Specialitatea: Бизнес и Администрирование

## **Cursuri, training-uri**

**“Удаленное корпоративное обучение, управлению проектами” РМР в школе «Богданов и партнеры»  
Москва**

*Absolvit în 2017*