



👤 59 ani
♂ Masculin
📍 Chişinău

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Mediu
- **Rusă** · Fluent

Permis de conducere

Categoria: A, B, C
Cu automobil personal

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Начальник торгового отдела, Коммерческий директор

Despre mine

Ответственный, внимательный, коммуникабельный, умею работать с большим количеством информации, уверен в собственных силах, собран, стрессоустойчив, умею работать с персоналом, ориентирован на результат.

Experiența profesională

Генеральный директор · SRL «Boiar Grup»

Aprilie 2016 - Iunie 2018 · 2 ani 3 luni

- Организация, координация, контроль работы компании по системе «Admin Solution of Management»
- Организация эффективного взаимодействия структурных подразделений компании на основе организационной схемы компании.
- Стратегическое планирование развития предприятия и реализация этих планов.
- Участие в формировании бюджета с применением финансового планирования предприятия и контроль его выполнения.
- Обеспечение эффективного документооборота с применением системы письменных коммуникаций и отчетности компании с помощью статистик всех подразделений компании.

Начальник торгового отдела · SRL «Boiar Grup»

Mai 2015 - Aprilie 2016 · 12 luni

- Организация и контроль работы менеджеров по продажам.
- Координация разработка перспективных и текущих планов сбыта продукции.
- Организация работы по ведению, анализу и систематизации клиентской базы.
- Контроль дебиторской и кредиторской задолженности клиентов.

- Организация подбор и ввод в должность персонала, в отдел продаж.
- Организация обучения, тренинги и коучинг для менеджерского состава.
- Составление и ведение отчетов по показателям отдела.

Коммерческий директор · SRL «Repost-com»

Ianuarie 2003 - Noiembrie 2011 · 8 ani 11 luni

- Управление отделами продаж, формирование портфеля брендов компании, координация разработки маркетинговой стратегии, консультации менеджеров и специалистов по финансовому планированию, сбыту, продажам.
- Участие в формировании бюджета.
- Разработка и установка цен для каждого сегмента розницы, по принятому бюджету. Проведение переговоров с поставщиками и подготовка условий для заключения контракта.

Руководитель отдела продаж · SRL «Repost-com»

Septembrie 2002 - Octombrie 2003 · 1 an 1 lună

- Непосредственное руководство работой сотрудников отдела, систематизации клиентской базы, выработка стратегии отношений с разными сегментами рынка, организация и контроль трудовой дисциплины в отделе, оптимизация бизнес-процессов, организация отчетности.

Торговый представитель · SRL «Repost-com»

Septembrie 2000 - Septembrie 2001 · 1 an 1 lună

- Проведение переговоров с клиентами, заключение контрактов на поставку товаров, системность отработки заказов, своевременный возврат денег

Studii: Superioare incomplete

Днепропетровский институт инженеров железнодорожного транспорта

Absolvit în: 1992

Facultatea: Электрфикация железных дорог

Specialitatea: Теплоэнергетика

Колледж им. Ивана Федоровича Федько

Absolvit în: 1988

Facultatea: ж/д транспорт

Specialitatea: Пом.машиниста

Cursuri, training-uri

Школа предпринимательства

Absolvit în 2002

The Open University

Absolvit în 2005

Organizator: (ЛИНК - Московское отделение Открытого Университета Великобритании)

Качественное построение дистрибьюции

Absolvit în 2008

Organizator: Дорощук Николай (Одесса, Украина)

курс «Admin Solution of Management»

Absolvit în 2017