



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Менеджер по продажам

Despre mine

Жить хорошо, а хорошо жить ещё лучше...

Управление командой

Организация и контроль работы торговых агентов: разработка маршрутного плана, ежедневные проверки работы в торговых точках, проверки заполнения отчетов

Обучение торговых агентов ассортименту продукции и работе с клиентами

Переговоры с клиентами

Решения сложных ситуации

Контроль дебиторской задолженности

Experiența profesională

Менеджер · О.О.О.Торговый Дом "Вита"

Octombrie 2020 - Prezent · 4 ani 4 luni

- Руководство отделом продаж
- Анализ тенденций рынка
- Разработка стратегий и задач для отдела продаж
- Контроль и реализация плана продаж
- Ежемесячный анализ работы отдела продаж
- Ведение переговоров и заключение договоров
- Активное сотрудничество с другими отделами
- Расширение торговой деятельности компании

Key Account Manager · "Etalonus Grup" S.R.L.

Martie 2020 - August 2021 · 1 an 6 luni

- Осуществление продаж;
- Посещение торговых точек по маршруту;
- Выполнение плановых показателей;
- Расширение клиентской базы компании;
- Продвижение компании и ее продукции;
- Контроль за возвратом дебиторской задолженности;

Менеджер по продажам · "SMART ENERGY

- 👤 40 ani
- ♂ Masculin
- 📍 Chișinău
- 💰 25 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Elementar

Permis de conducere

Categoria: B, C, D

Cu automobil personal

SOLUTIONS" S.R.L.

Aprilie 2019 - Februarie 2020 · 11 luni

- Осуществление продаж;
- Посещение торговых точек по маршруту;
- Выполнение плановых показателей;
- Расширение клиентской базы компании;
- Продвижение компании и ее продукции;
- Контроль за возвратом дебиторской задолженности;

Супервайзер (менеджер по продажам) · O.O.O.Торговый Дом "Вита"

Martie 2014 - Februarie 2019 · 5 ani

- организация и контроль работы торговых представителей
- анализ и оценка работы каждого торгового представителя
 - обеспечение и контроль выкладки товаров в ТТ
 - обеспечение лояльности ключевых клиентов
 - обеспечение возврата дебиторской задолженности
 - составление сводных ежемесячных отчетов по работе
 - обучение торговых представителей ассортименту продукции и работе с клиентами
 - расширение представленного от компании ассортимента в ТТ
 - мониторинг рынка: сбор информации о потребностях клиентов, анализ ценовой политики и маркетинговой активности конкурентов

Менеджер по продажам · Servidar SRL

Octombrie 2013 - Decembrie 2013 · 3 luni

- Осуществление продаж;
- Посещение торговых точек по маршруту;
- Выполнение плановых показателей;
- Расширение клиентской базы компании;
- Продвижение компании и ее продукции;
- Контроль за возвратом дебиторской задолженности.

Супервайзер · "S.B. Trade" S.R.L.

Ianuarie 2012 - Septembrie 2012 · 9 luni

- организация, контроль работы и обучение торговых представителей и мерчендайзеров
- обеспечение и контроль выкладки товаров в ТТ
- обеспечение возврата дебиторской задолженности
- обеспечение проведение акционных мероприятий
- опыт работы с ведущими ритейлерами будет являться преимуществом
- ведение переговоров

Супервайзер · "RUMITOX" S.R.L.

Martie 2009 - Noiembrie 2011 · 2 ani 9 luni

- Руководство отделом продаж
- Анализ тенденций рынка
- Разработка стратегий и задач для отдела продаж
- Контроль и реализация плана продаж
- Ежемесячный анализ работы отдела продаж
- Ведение переговоров и заключение договоров
- Активное сотрудничество с другими отделами
- Расширение торговой деятельности компании

Studii: Superioare

Европейский Университет Молдовы

Absolvit în: 2009

Facultatea: ЮРИДИЧЕСКИЙ

Specialitatea: Уголовное право

Кишинёвский Колледж Информатики

Absolvit în: 2005

Facultatea: ЮРИДИЧЕСКИЙ

Specialitatea: Уголовное право

Школа № 59

Absolvit în: 2002