



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

## Руководитель, топ менеджер

### Experiența profesională

#### Менеджер по развитию · SRL "Basarabia Nord"

*Februarie 2016 - August 2017 · 1 an 7 luni*

Руководитель фирменной сети Кишинев, Юг и Север, Менеджер проекта экспорт, Менеджер проекта Ф.С.

Функциональные обязанности:

- разработка стратегии развития фирменной сети.
- разработка бизнес-плана нового проекта, участие в разработке дизайн проекта, составление плана работ по запуску проекта.
- работа над подготовкой всех этапов правильного проектного управления.
- разработка ассортимента для нового проекта.
- составление регламентов для Ф.С.
- набор, обучение и адаптация персонала.
- администрирование фирменной сети: начисление з.п, продление авторизаций и разрешений, работа с персоналом, проведение инвентаризаций, работа с поставщиками сопутствующей продукции (заключение контрактов и выборка ассортимента), составление ассортиментных матриц по подразделениям.
- участие в разработке матриц KPI для работников фирменной сети.
- организация участия и участие в выставке "Peter food 2017" (проведение переговоров с ритейлерами РФ и Европы).
- ведение переговоров с зарубежными партнерами и гос. органами Р.Ф.
- участие в выставках и бизнес форумах.
- участие в дегустационной комиссии по разработке новых SKU, мясного производства.

#### Менеджер департамента - Sales & Marketing. · ICS "Codru Hospitality"

*Iunie 2015 - Octombrie 2015 · 4 luni*

- Продажа и продвижение услуг гостиницы, маркетинговые

👤 39 ani  
 ♀ Feminin  
 📍 Chișinău  
 💰 15 000 MDL

### Preferințe

- Full-time

### Limbi

- **Română** · Mediu
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Mediu

мероприятия.

- Проведение переговоров с постоянными и потенциальными клиентами.
- Составление специальных предложений по продвижению услуг гостиницы.
- Контроль дебиторской задолженности.
- Подготовка коммерческих предложений и подготовка контрактов для клиентов. - - Подготовка и организация конференций.

### **Администратор I.C.S “Tutto Gusto” · I.C.S “Tutto Gusto”**

*August 2014 - Mai 2015 · 9 luni*

- Разработка бизнес плана, концепции, дизайна супермаркета.
- Оформление всей необходимой документации
- Закупка оборудования.
- Заключение контрактов с поставщиками, обсуждение финансовых условий контракта – бонусы, отсрочки платежа.
- Мерчандайзинг торгового зала, выборка ассортимента, составление планограмм.
- Набор персонала и его обучение.
- Разработка маркетинговой активности, системы лояльности – дисконтные карты, акции.
- Заведение акций в программу.
- Отслеживание задолженностей и перечисления по контрагентам.
- Администрирование всей деятельности предприятия и магазина.

### **Категорийный менеджер · “Unimarket Discounter” S.R.L.**

*Iulie 2011 - Mai 2014 · 2 ani 11 luni*

Группы: мясная гастрономия - колбасы, рыба, сыры; детское питание; консервация; сухие завтраки.

Должностные обязанности:

- Заключение контрактов с поставщиками: обсуждение финансовых условий контракта – бонусы, отсрочки платежа.
- Составление ассортиментной матрицы, выборка ассортимента.
- Планограмм по всем группам товаров.
- Анализы продаж – ABC, комплексный отчет по продажам, анализ доходности, доходность от 1 SKU.
- Составление бюджета, плана продаж.
- Мониторинг конкурентов.
- Непосредственное участие в открытии 25-и магазинов.
- Подборка и заявка товаров, предоставление планограмм по мерчандайзингу всех групп, в зависимости от габаритов

подразделения.

- Проведение обучающих тренингов работников гастронома: специфика работы, виды и рецептура колбас и сыров, правила работы с разными изделиями.
- Участие в подготовке маркетинговых акций – выбор ассортимента, обсуждение скидок с партнерами.
- Участие в разработке “Private Label” – колбасных изделий

## **Администратор в магазине “Fidesco” · “Fidesco”**

*Noiembrie 2010 - Iulie 2011 · 8 luni*

- Запуск магазина – закупка необходимого инвентаря для гастронома и производства хлебобулочных изделий.
- Мерчандайзинг групп товаров в магазине.
- Набор и обучение персонала. Управление персоналом торгового зала (продавцами, продавцами-консультантами, кассирами).
- Управление отделом производства (пекарней).
- Проведение инвентаризаций, контроль сроков годности, инкассация.

## **Studii: Superioare**

### **USM**

*Absolvit în: 2006*

Facultatea: Relatii Internationale

Specialitatea: политология и дипломатия

### **ASEM**

*Studiez la moment*

Facultatea: Бизнес и Администрирование.

Specialitatea: Менеджмент

## **Cursuri, training-uri**

### **Тренинги SBC**

Organizator: SBC

### **“Богданов и партнеры» Москва, Удаленное корпоративное обучение управлению проектами” - PMP**

*Absolvit în 2017*

Organizator: Работодатель

### **ILTC - Английский язык.**

*Studiez la moment*