



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Менеджер по продажам

Обо мне

Личные качества: коммуникабельный, активный, доброжелательный, с хорошим чувством юмора и чувством такта, не имею вредных привычек.

Хобби: туризм, восстановление и коллекционирование велосипеда.

Профф,навыки:

- опыт продаж более 15 лет, ведение переговоров, заключения договоров.
- холодные звонки, адресная рассылка, встречи, подготовка комм.предложений.
- знание Word, Exell, MS Office, 1C на уровне менеджера, отчётность по работе с клиентами, контроль дебиторов.

Опыт работы

Менеджер B2B продаж · IM KARCHER SRL · Кишинев

Сентябрь 2017 - Настоящее время · 7 лет 6 месяцев

Пополнение и поддержание клиентской базы - встречи, звонки, рассылка.

Ведение документации, отчёт проделанной работы, учёт активности клиентов, работа с дебиторами.

MS Office, Word, Excell, 1C (manager)

Переговоры, подготовка КП, заключение сделок и подписание контрактов.

Менеджер B2B продаж · Olsom SRL · Кишинев

Сентябрь 2008 - Август 2017 · 9 лет

Пополнение и поддержание клиентской базы - выезды, звонки, рассылка.

Ведение документации, отчёт проделанной работы, учёт активности клиента, работа с дебиторами.

MS Office, Word, Excell, 1C (manager)

Встречи, подготовка КП, заключение сделок и подписание контрактов

👤 49 лет

♂ Мужской

📍 Кишинев

💰 20 000 MDL

ТОП Навыки

- **Ответственность, коммуникабельность, нацелен на результат.** · 8 лет

Пожелания

- Полный день
- Свободный график
- Гибкий график
- На территории работодателя
- Гибрид (Дом/Офис)

Языки

- **Румынский** · Свободно владею
- **Русский** · Свободно владею

Водительское удостоверение

Категория: B

Навыки: Ответственность, коммуникабельность, нацелен на результат.

Желаемые отрасли

- Продажи / Розничная торговля
- Установки / Техника
- Закупки и снабжение

Образование: Высшее

УТМ (Технический Университет Молдовы)

Год окончания: 2000

Факультет: Машиностроительный

Специальность: Инженер технолог